



COMMERCIAL INTERNE EN MATÉRIEL ÉLECTRIQUE (H/F)

MISSION PRINCIPALE

Assister le client dans ses projets en électricité, en lui apportant une réelle expertise technique et une vraie valeur ajoutée.

VOS ACTIVITES

- Fidéliser le client en lui apportant un service d'étude et une expertise technique
- Conseiller le client
- Négociation des prix d'achats avec les fournisseurs
- Encodage des commandes
- Apporter un support technique interne
- Assister et soutenir le commercial externe lors de ses visites client
- Remettre les offres au client
- Répondre aux besoins du client
- Rechercher les articles qui correspondent à la demande du client
- Rester à jour sur les nouveautés se trouvant sur le marché
- Participer aux différentes tâches nécessaires au bon fonctionnement de la société, notamment :
 - Assister aux événements et formations organisés par les fournisseurs
 - Se tenir au courant des évolutions techniques et des nouveaux produits auprès des fournisseurs

QUI ETES VOUS ?

- Vous avez une formation technique avec un attrait pour le commercial ou une formation commerciale avec un intérêt pour la technique
- Vous êtes curieux et toujours intéressé pour apprendre de nouvelles choses
- Vous avez de bonnes compétences en négociation
- Vous êtes à l'aise avec l'outil informatique et vous avez déjà utilisé un système ERP
- Vous vous sentez à l'aise dans une petite équipe, au sein de laquelle la polyvalence est une valeur clé
- Vous communiquez aisément

NOTRE OFFRE

Nous vous offrons l'opportunité d'intégrer une société familiale, spécialisée dans la vente de matériel électrique et d'éclairage aux professionnels.

Horaire de jour du lundi au vendredi

Chèque repas de 7€

Salaire à la hauteur de vos compétences

Ambiance de travail agréable

Bonus lié à l'objectif

CONTACT

Boushaba Hajar
Responsable ressources humaines
JOBS@LIGHTELEC.EU
0471 71 14 84